

Vacature: Technisch Commercieel Medewerker Binnendienst (met strategische verkoop- en inkoopverantwoordelijkheid)

 *Standplaats: Cothen* |  *40 uur per week*

Ben jij commercieel gedreven, technisch onderlegd en vind je het leuk om klanten te adviseren? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Als **Technisch Commercieel Medewerker Binnendienst** ben jij de spil tussen onze klanten, de buitendienst en de interne organisatie. Je weet technische klantvragen te vertalen naar passende oplossingen en zorgt ervoor dat offertes en orders vlot en accuraat worden afgehandeld. Je denkt mee met klanten, signaleert commerciële kansen en levert een belangrijke bijdrage aan klanttevredenheid én verkoopresultaten. In deze veelzijdige rol combineer je technisch-commerciële verkoop met strategische inkoopverantwoordelijkheden. Je bent verantwoordelijk voor het adviseren van klanten én het ontwikkelen van een toekomstgerichte inkoopstrategie. Je zorgt ervoor dat zowel klanten als interne processen profiteren van jouw marktinzicht, technische kennis en commerciële denkkraft.

Kerntaken en verantwoordelijkheden technisch verkoop

- Technisch en commercieel adviseren van klanten (telefonisch en per e-mail)
- Uitbrengen en opvolgen van offertes
- Invoeren, verwerken en bewaken van orders
- Ondersteunen van de buitendienst bij klanttrajecten
- Onderhouden van contacten met leveranciers en productie
- Signaleren van marktontwikkelingen en klantbehoeften
- Bijdragen aan inkoopwerkzaamheden en contact met leveranciers over beschikbaarheid en levertijden

Kerntaken en verantwoordelijkheden strategische en tactische inkoop

- Ontwikkelen en implementeren van de (middel)lange termijn inkoopstrategie in lijn met de bedrijfsdoelstellingen
- Identificeren van kansen voor kostenbesparing, leveranciersoptimalisatie en risicobeheersing
- Opbouwen en onderhouden van duurzame relaties met (internationale) leveranciers.
- Uitvoeren van marktanalyses en leveranciersbeoordelingen (performance, innovatie, betrouwbaarheid)
- Initiëren van verbeterprojecten m.b.t. supply chain, voorraadbeheer en inkoopprocessen
- Samenwerken met R&D, productie en logistiek om productontwikkelingen en beschikbaarheid te stroomlijnen
- Meedenken over make-or-buy beslissingen en alternatieve inkoopoplossingen.

Jouw profiel

- Afgeronde HBO-opleiding, zoals werktuigbouwkunde, elektrotechniek of technische bedrijfskunde
- Commerciële instelling en klantgerichte houding
- Ervaring met inkoopwerkzaamheden is gewenst
- Technisch inzicht en communicatief sterk
- Nauwkeurig, zelfstandig en oplossingsgericht
- Ervaring met ERP-systemen is een pré
- Goede beheersing van de Nederlandse taal, Engels is een plus

Wat bieden wij?

- Een uitdagende en functie binnen een groeiend en innovatief bedrijf
- Een marktconform salaris (conform CAO klein metaal) passend bij jouw ervaring en verantwoordelijkheid
- Informele werksfeer met korte lijnen en collegiale teamspirit
- Mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling en opleiding
- 25 vakantiedagen + 13 adv-dagen (op basis van fulltime dienstverband)
- Pensioenregeling
- Ruimte voor eigen inbreng

Over Tapkoel B.V.

Tapkoel B.V. is dé specialist in het leveren en installeren van bartaps en -inrichtingen voor evenementen en horeca. Van koelkasten tot complete barinrichtingen: wij zorgen dat alles op tijd, op locatie en volledig werkend klaarstaat. Met een toegewijd team werken we dagelijks aan kwaliteit, flexibiliteit en service.

Ben je geïnteresseerd? Dan ontvangen wij jouw sollicitatie graag uiterlijk 31 juli. In week 33 zullen wij een terugkoppeling geven.

Je kunt ons telefonisch bereiken op 0343-565151. Jouw sollicitatiebrief en CV kun je sturen naar hr@tapkoel.nl.